

The logo for Fesia, featuring a stylized grid of white dots of varying sizes on the left, followed by the word "fesia" in a lowercase, white, sans-serif font.

fesia

3^{er} ENCUENTRO DEL FORO VASCO DE
ELECTROMEDICINA



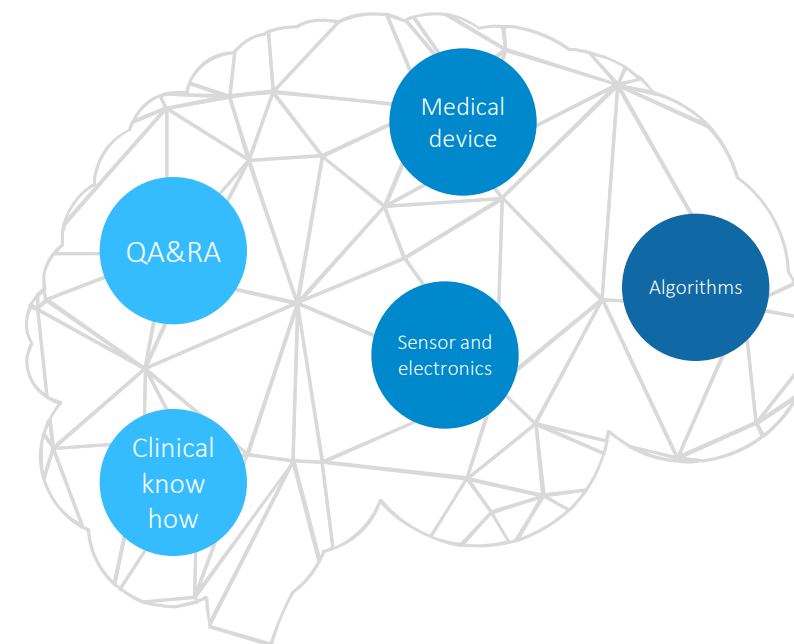
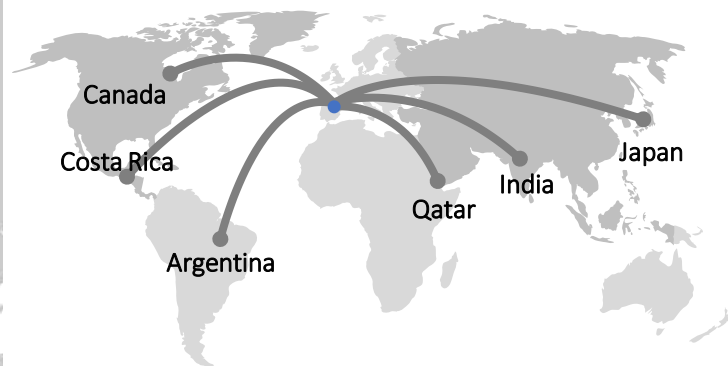
Sistemas de
electroestimulación funcional
para neurorrehabilitación; de
laboratorio a mercado



Quienes somos y que hacemos

De laboratorio a mercado; nuestra historia

Fesia Technology, futuro lider europeo del sector



EMPRESA

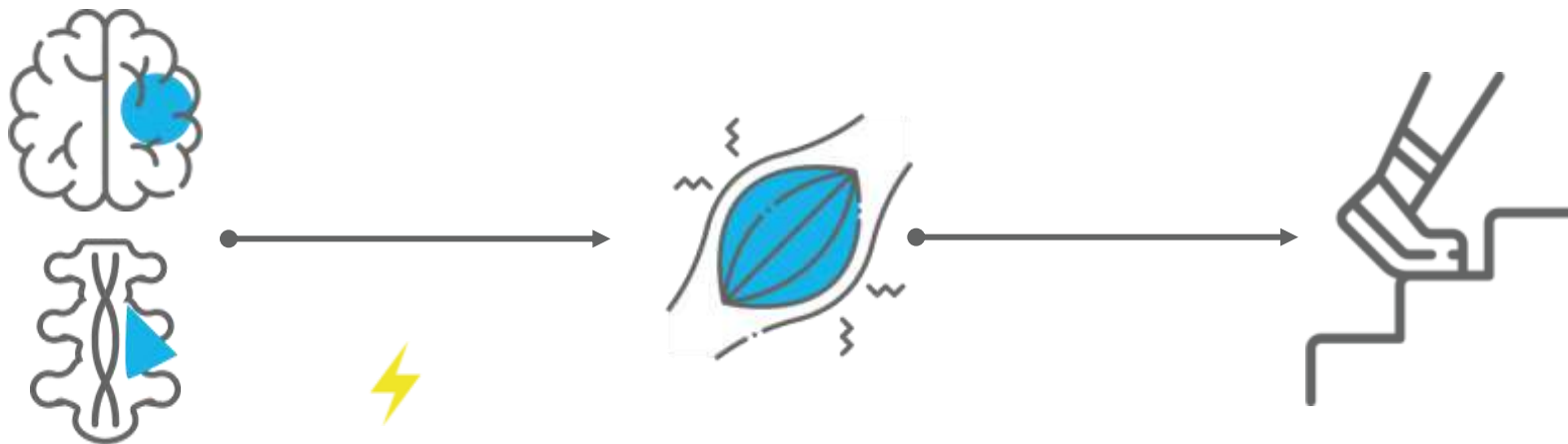
- Creados en 2018 como spin-off de Tecnia
- Donostia
- Acuerdos de distribución en 16 países
- Representados en más de 25 países
- 8.7 EJs en 2021

TECNOLOGÍA

- Dispositivos médicos para neuro-rehabilitación
- 2 productos en el mercado
- ISO 13485 y Licencia de fabricación
- 8 Proyectos de I+D / Clínicos activos
- 2025: €6.6M ventas

Principio de actuación de la estimulación eléctrica funcional (FES)

Aplicar una **corriente eléctrica** a una estructura anatómica con el objetivo de provocar una contracción muscular **coordinada** que genere un movimiento funcional₍₁₎.



Esta corriente eléctrica se dirige desde el cátodo hasta el ánodo, estimulando las estructuras deseadas.

Beneficios

en estimulación eléctrica que resulta en una **contracción muscular coordinada** y genera **movimientos funcionales** como caminar o agarrar⁽¹⁾.

Múltiples **beneficios** en el tratamiento de las secuelas de la patología neurológica:



DISMINUYE LA
ESPASTICIDAD



AUMENTA LA FUERZA
MUSCULAR



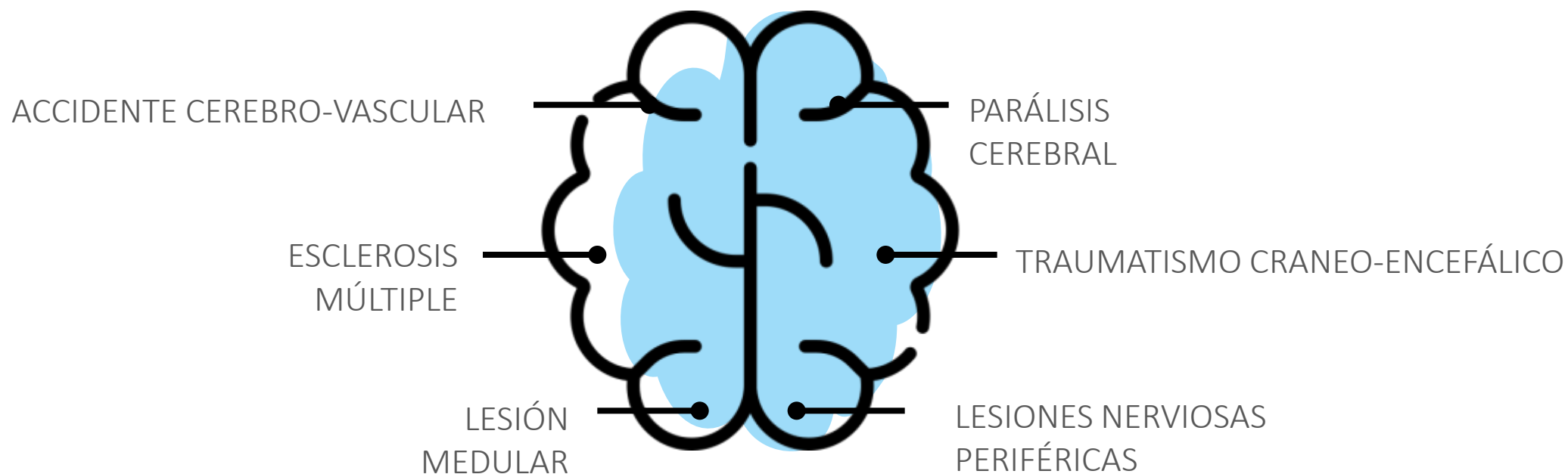
INDUCE LA
NEUROPLASTICIDAD



ACTIVA ACTIVIDAD
PROPIOCEPTIVA

A quién está dirigida

Los beneficios del FES en rehabilitación han sido ampliamente descritos en las siguientes [patologías neurológicas](#).





Sistemas de electroestimulación funcional para neurorehabilitación; de laboratorio a mercado

La historia de Fesia va de la mano de Tecnalia

Uno de los 2 centros de I+D en España con [unidad de desarrollo de tecnologías avanzadas para la neurorrehabilitación](#).

Dirigido por Dr. Thierry Keller, referencia internacional en el ámbito de la neurorrehabilitación.

Fesia nació como una [spin-off de Tecnalia](#) y en 2018 comenzó su actividad como Fesia Technology.



tecnalia Inspiring Business



fesia



2019: Validación de mercado



- Llegar a acuerdos es fácil, lo difícil es que las ventas empiecen a llegar
- Que los distribuidores sepan utilizar los productos no es suficiente
- Tardarán más de lo que piensas

2020: Pandemia e ingeniería



- Conocer al cliente es clave
- El 30% de la plantilla es fisio de formación
- Las exigencias de mercado son mayores que las regulatorias!

2021: La venta



- Enseñar a utilizar no es suficiente para empezar a vender:
 - Cribado de pacientes
 - Argumentario económico
 - Sistemas de reembolso
 - Regulatorias por países
- Creamos Fesia Academy
- Aduanas!!!!
 - Brexit
 - Hong Kong

5 lecciones aprendidas en el camino

1. Compensa tus carencias desde el principio.
2. Conocer a tu cliente es clave.
3. Cliente y mercado no es lo mismo.
4. Quizá no sepas tanto sobre tu producto como piensas.
Define pronto tus USPs y contráctalos pronto.
5. La tenacidad y perseverancia son claves para el éxito, pero cuidado, el mercado siempre tiene la razón. Si necesitas pivotar, pivota.

ESKERRIK ASKO

info@fesia.net

+34 943 478 399

www.fesiatechnology.com

